**Welke prijs moet de consument betalen voor jullie product?**

*Schat de mogelijke prijs aan de hand van:*

* De productiekosten/Kosten inkoop \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Bedrijfskosten: Personeel, huur enz. \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* BTW (Food 6%, non-food 19%) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* Winst \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ +

 ================

 **Consumentenprijs**: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Hoe doe je dat?**

Als je een nieuw product maak, moet je ervoor zorgen dat je een overzicht krijgt van de materiaalkosten. Bijvoorbeeld: als je een tafeltje maakt wat kost het hout, de schroeven enz. Misschien ben je naar de winkel geweest met de auto dan moet je benzine rekenen. En als je opa het tafeltje heeft gemaakt, dan geef je hem natuurlijk een bosje bloemen als arbeidsloon.

Als je voor een bestaand product kiest en iets toevoegt dan moet je aangeven wat het artikel in de winkelkost en wat het toegevoegde kost. En natuurlijk moet ook hier de arbeidskosten van opa worden meegenomen.

* We verwachten hier een overzicht van kosten waardoor jullie gaan inzien wat een reële prijs kan zijn voor jullie product.
* Vervolgens leg je uit of deze prijs bij een prijsdistributie winkel of een servicedistributie winkel past Leg je antwoord uit.