BPV opdrachten: Prijzen

**Werkproces 1.3 Vult vaste artikelpresentaties aan**

**Opdracht 1: Duidelijkheid**

Het is in het BPV bedrijf nodig dat alle artikelen van een prijs zijn

voorzien, omdat…

Leg uit wat er wordt bedoeld met de onderstaande vaktermen en geef een voorbeeld vanuit je BPV bedrijf.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Vakterm** | **Omschrijving** | **Voorbeeld BPV** |
| Prijzen |  |  |
| Omprijzen |  |  |
| Afprijzen |  |  |
| Actieprijs |  |  |

Voor welk type klant is het wel/niet belangrijk dat alle artikelen geprijsd zijn? Leg je antwoord uit.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Type klant** | **Geprijsd belangrijk Ja/Nee** | **Uitleg** |
| De haastige klant vindt: |  |  |
| De klant met een speciale wens vindt: |  |  |
| De rondkijkende klant vindt: |  |  |

**Opdracht 2: En nu de praktijk**

Als ik naar het prijzen van artikelen kijk, let ik op de volgende punten:

Maak een bijlage met daarop geplakt de prijsetiketten die bij jou op het BPV bedrijf worden gebruikt. Lever deze in als bijlage bij dit werkboek.

Op de prijsetiketten staat de volgende informatie:

Vink aan voor wie het belangrijk is dat de artikelen geprijsd zijn. Leg uit waarom het belangrijk is.

* Voor de kassamedewerker, omdat……………………………………………………

……………………………………………………………………………………………

* Voor de verkoper op de winkelvloer, omdat ………………………………………...

……………………………………………………………………………………………

* Voor de uitstraling van de winkel, omdat…………………………………………….

……………………………………………………………………………………………

Op welke manier worden de artikelen van prijzen voorzien?

Op welke wijze worden de artikelen in de winkelpresentaties geprijsd?

Op welke wijze worden de artikelen in displays geprijsd?

Op welke wijze worden de actieartikelen geprijsd?

Welke regels worden er in het BPV bedrijf toegepast bij het prijzen van artikelen.

**Bespreek met je praktijkopleider de bovenstaande opdrachten met betrekking tot het prijzen van de artikelen. Laat het geheel aftekenen, zodra je daadwerkelijk artikelen kan prijzen, met alles wat daarbij hoort, conform de in het bedrijf gebruikelijke procedures.**

|  |
| --- |
| **Afronding BPV Prijzen** |
| Naam deelnemer: |  |
| Naam bedrijf: |  |
| Naam praktijkopleider: |  |
| Handtekening praktijkopleider: |  |
|   Datum: |  |