BPV opdracht

**Keuzedeel: Ondernemerschap**

[](https://www.google.nl/url?sa=i&rct=j&q=&esrc=s&source=images&cd=&ved=2ahUKEwjc-ZnZrubkAhXHLVAKHbTOBBoQjRx6BAgBEAQ&url=https://www.managementsite.nl/kennisbank/ondernemerschap&psig=AOvVaw2Pddazy6V1ZRHUjDaSkwEY&ust=1569308181649802)

|  |  |
| --- | --- |
| **Naam student** |  |
| **Naam BPV docent** |  |
| **Naam BPV bedrijf** |  |
| **Naam BPV begeleider** |  |

Inhoud

[Inleiding 3](#_Toc20129067)

[Deel 1 Wat wordt er van je verwacht. 4](#_Toc20129068)

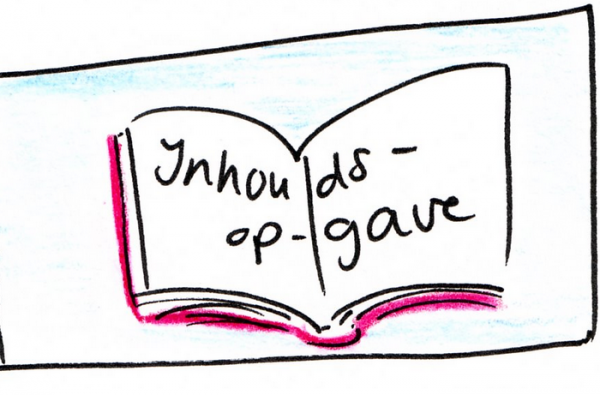
[Deel 2: De opdrachten: 5](#_Toc20129069)

[Feedbackformulier BPV begeleider 8](#_Toc20129070)

[Deel 3. Meelopen met een ondernemer. 9](#_Toc20129071)

[Feedbackformulier Ondernemer 11](#_Toc20129072)

[Deel 4. Ik als ondernemer 12](#_Toc20129073)



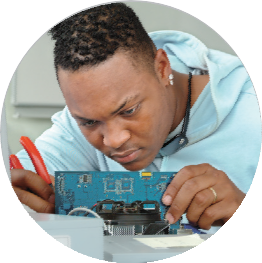
# Inleiding

Beste student,

Je hebt nu al even stage gelopen. Inmiddels ken je jouw stageplek al beter. Ook ben je begonnen met het keuzedeel Oriëntatie op Ondernemerschap. Hiervoor ga je opdrachten maken op de stageplek. Bekijk de opdrachten goed en bespreek deze met je begeleider. Het advies is om niet te wachten met het maken van de opdrachten maar aan het begin van de periode een planning te maken met je begeleider wanneer je ze gaat doen.

We wensen je heel veel plezier en succes bij het maken van de opdrachten. Wanneer je er niet uit komt met de opdrachten vraag dan je BPV docent.

Team Servicemedewerker Breed



Jouw

**SUC6**

voorop

# Deel 1 Wat wordt er van je verwacht.

1. Lees deze BPV opdrachten goed door
2. Bespreek de opdrachten met je BPV begeleider
3. Voer de opdrachten uit. Je mag deze in dit boekje verwerken, maar de vragen mag je ook op de laptop beantwoorden.

Wanneer je de opdrachten op de laptop verwerkt, neem dan de vraag over en zet daaronder het antwoord.

1. Hoe ziet het verslag er uit:

* Inleveren in een snelhechtermapje
* Het verslag heeft een voorblad met de titel van de opdracht.
* Links onderaan het voorblad vermeld je, jouw naam, naam BPV begeleider, naam BPV docent, je klas.
* Inhoudsopgave
* Opdrachten
* Feedback van de BPV begeleider
* Evaluatie van jou (gebruik het evaluatieformulier

1. Laat het verslag door je BPV begeleider lezen en op de laatste pagina een handtekening zetten
2. Lever het verslag op de afgesproken datum in op school bij de BPV docent



# Deel 2: De opdrachten:

**Opdracht 1 De marketingmix**

Je hebt nu in de les geleerd wat de marketingmix is en dat deze bestaat uit de 5P’s. Je gaat nu op je stage onderzoeken wat 4 van deze P’s betekenen voor je stagebedrijf.

**Product:**

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Prijs**

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Personeel**

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Plaats**

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Opdracht 2 De doelgroep**

Naast de 5P’s is er ook nog de doelgroep. Beschrijf hieronder kort de doelgroep van jou stagebedrijf en maak daarna een collage/poster van de doelgroep van jou stage.

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Collage/Foto:**

**Opdracht 3 Promotie**

Naast de 4 P’s die je hierboven hebt beschreven voor je stagebedrijf is er nog een 5de P, namelijk: Promotie. Hoe doet je stage bedrijf op dit moment promotie. Benoem hieronder minimaal 3 manieren van promotie die ze gebruiken en plaats een foto van dat type promotie.

**Promotie 1:**

**Promotie 2:**

**Promotie 3:**

**Opdracht 4 Advies voor je stagebedrijf**

Je hebt nu meer geleerd over je stagebedrijf. Schrijf hieronder een advies voor je stagebedrijf over hoe zij de marketingmix, doelgroep of promotie kunnen verbeteren.

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………..

## Feedbackformulier BPV begeleider

**Laat je opdrachten nakijken door je BPV begeleider.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Titel BPV opdracht** | **Feedback** |
| **De marketingmix** | Wat ging goed?  Wat waren de knelpunten? |
| Heeft de student de knelpunten naar wens aangepakt? | |
| Leerpunten voor een volgende BPV opdracht? | |

**Handtekening BPV begeleider:**

**Handtekening student**

# Deel 3. Meelopen met een ondernemer.

Om je te oriënteren op het runnen van een ondernemen ga je een dagje meelopen met een ondernemer. Dit kan de ondernemer van je stagebedrijf zijn of een andere ondernemer die je kent.

**Opdracht 1 De ondernemer**

Beschrijf hieronder met welke ondernemer jij een dag gaat meelopen en waarom je deze ondernemer hebt uitgekozen om mee te lopen.

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Opdracht 2 Het doel**

Beschrijf hieronder 1 doel over wat jij zou willen leren tijdens deze dag meelopen.

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Opdracht 3 Tijdsplanning**

Vul onderstaande planning is over de dag meelopen.

|  |  |
| --- | --- |
| **Tijd** | **Activiteit** |
| 8:30 – 9:30 |  |
| 9:30 – 10:30 |  |
| 10:30 – 11:30 |  |
| 11:30 – 12:30 |  |
| 12:30 – 13:30 |  |
| 13:30 – 14:30 |  |
| 14:30 – 15:30 |  |
| 15:30 – 16:30 |  |

**Opdracht 4 Wat heb je geleerd**

Wanneer je terug kijkt op de dag meelopen wat heb je dan geleerd over het runnen van een eigen onderneming? En heb jij je doel bereikt?

…………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Opdracht 5 Advies voor ondernemer**

Je hebt nu een dag meegelopen. Geef hieronder een advies aan de ondernemer met wie je hebt meegelopen over hoe hij/zij meer klanten kan trekken.

…………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

## Feedbackformulier Ondernemer

**Laat je opdrachten nakijken door de ondernemer met wie je hebt meegelopen.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Titel BPV opdracht** | **Feedback** |
| **Meelopen met een ondernemer** | Wat ging goed?  Wat waren de knelpunten? |
| Heeft de student de knelpunten naar wens aangepakt? | |
| Voldoet de student volgens u aan de eigenschappen die een ondernemer moet hebben? Zo ja welke eigenschappen zijn dat of aan welke eigenschappen kan de student nog werken? | |

**Handtekening ondernemer:**

**Handtekening student:**

# Deel 4. Ik als ondernemer

Je hebt nu veel geleerd over het ondernemerschap. Zie jij jezelf als ondernemer of toch niet en waarom wel of niet.

**Opdracht 1 Ondernemerstest**

Doe de volgende test van de Kamer van Koophandel: <https://www.kvk.nl/krachtmeting/>

**Plak hieronder de uitslag:**

**Ben je het eens met de uitslag? Waarom wel of niet?**

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

**Opdracht 2 Zien anderen jou als ondernemer?**

Je hebt al feedback gekregen van de ondernemer met wie je hebt meegelopen. Vraag aan nog 2 andere personen of zij jou geschikt vinden als ondernemer. Laat deze persoon onderstaande tabel invullen.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Vragen** | **Persoon 1** | **Persoon 2** |
| **Naam:** |  |  |
| **Hoe ken je de student:** |  |  |
| **Welke eigenschappen moet een ondernemer hebben?** |  |  |
| **Beschikt de student over deze eigenschappen?** |  |  |
| **Welke eigenschappen kan de student nog verder ontwikkelen?** |  |  |
| **Ziet u de student een eigen onderneming runnen?** |  |  |
| **Wat voor type onderneming ziet u de student runnen?** |  |  |

**Opdracht 3 Ik als ondernemer**

Breng je persoonlijke eigenschappen en ontwikkelpunten in kaart. Gebruik hiervoor de resultaten van de test en de gekregen feedback. Vul onderstaande tabel in.

|  |  |
| --- | --- |
| **Naam student** |  |
| **Datum** |  |
| **Waarom ik ondernemer wil worden?**  **Wat zijn voor mij de leuke kanten van ondernemen?** | |
|  | |
| **Wat zijn voor mij de minder leuke kanten van ondernemen? Hoe ga ik daar mee om?** | |
|  | |
| **Wat zijn mijn sterke kanten?**  **Eigenschappen en vaardigheden die ik heb om een eigen onderneming tot een succes te maken.** | |
|  | |
| **Wat zijn mijn zwakke kanten?**  **Eigenschappen en vaardigheden die ik nog niet heb of niet voldoende heb om mijn eigen onderneming tot een succes te maken.** | |
|  | |
| **Handtekening student** |  |

**(E ) Reflectie**

Voor het aanleren van beroepsvaardigheden is het belangrijk te reflecteren. Wat ging goed? Wat ging minder goed? En wat zou je willen oefenen? Geef antwoord op de vragen:

1. Hoe was het om aan deze opdrachten te werken?

….............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................

1. Wat ging goed? Waar ben je trots op?

….............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................

1. Wat kan de volgende keer beter?

….............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................

1. Wat heb je van de feedback geleerd?

….............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................

1. Noteer waar je de volgende keer meer aandacht aan wil besteden?

….............................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................