

3 ARGUMENTEREN

Je argumenteert om te laten zien dat je gelijk hebt. Met zo veel mogelijk goede argumenten probeer je een ander ervan te overtuigen dat jouw standpunt juist is. Er zijn subjectieve en objectieve argumenten.

soort argument	gebaseerd op
subjectief	vermoedens of vooropgezette meningen, levensbeschouwelijke overtuigingen en persoonlijke waardeoordelen
objectief	controleerbare feiten, wetenschap of algemeen aanvaarde normen of waarden

Goede argumenten zijn objectief en controleerbaar. De opbouw van een argumentatie moet consistent (samenhangend en logisch) zijn.

Onjuiste argumenten

Drogredenen (foute argumenten of redeneringen) en schijnargumenten lijken argumenten maar ze ondersteunen het standpunt niet. Drogredenen bevatten vaak redeneertrucs.

soort fout	uitleg	voorbeeld
verkeerde vergelijking	Er worden dingen met elkaar vergeleken, die eigenlijk niet te vergelijken zijn.	<i>Supermarktmedewerkers moeten niet klagen als ze overuren maken, want winkeliers werken ook op koopavonden en zaterdag.</i>
generalisatie	Op basis van te weinig gegevens stelt iemand een algemene regel vast.	<i>Werklozen zijn te beroerd om te werken, dat zie je wel aan mijn buurman.</i>
vals dilemma	Doen alsof er maar twee mogelijkheden zijn waaruit je kunt kiezen, terwijl er alternatieven zijn.	<i>Jij vindt dat studeren te veel tijd kost? De tijd die je aan je studie besteedt, maakt wel het verschil tussen een goede baan en veel geld of een verprutst leven.</i>
persoonlijke aanval	Iemand met een andere mening belachelijk maken of kleineren.	<i>Dat klopt niet, want iemand met jouw reputatie kan hier natuurlijk niks zinnigs over zeggen.</i>
onjuist beroep op autoriteit	Een beroep doen op een autoriteit (deskundige) die onbetrouwbaar is. Bijvoorbeeld omdat hij belang bij de zaak heeft of omdat hij geen autoriteit op dat gebied is.	<i>Migraine komt van stress, want dat zegt mijn tandarts ook.</i>
onjuiste oorzaak-gevolgrelatie (onjuist beroep op causaliteit)	Een foute conclusie trekken; een verkeerde voorstelling van oorzaak en gevolg.	<i>Iemand die niet vooraf een proefexamen maakt, haalt een slecht resultaat. Jim heeft een onvoldoende, dus hij heeft het proefexamen niet gemaakt.</i>
bespelen van het gevoel van publiek of tegenstander	Een beroep doen op gevoelens van mensen (positief of negatief) of bijvoorbeeld doen alsof iets heel vanzelfsprekend is.	<i>Een flexibel contract is een slecht idee, want jullie weten allemaal hoe vervelend het is om in onzekerheid te leven.</i>