Vragen Jee-O

1. Waarom moet je ingeschreven staan bij de kamer van koophandel?
2. Wat is de gemiddelde omzet per jaar?
3. Waarom heet het bedrijf Jee-O?
4. Welke marge hanteren jullie op jullie producten?
5. Wat is het duurste artikel in jullie collectie?
6. Wat wordt er het meest verkocht binnen jullie bedrijf?
7. Wie zijn jullie klanten (belangrijkste)?
8. Aan welk land verkopen jullie het meeste?
9. Hoeveel artikelen verkopen jullie per dag?
10. Wat maakt jullie bedrijf uniek?
11. Wat zijn de nieuwste ontwikkelingen in het assortiment?
12. Waar kopen jullie je producten in?
13. Hoelang bestaan jullie al?
14. Hebben jullie ook verlies geleden?
15. Is de crisistijd ook een probleem voor jullie geweest?
16. Hoeveel personeel hebben jullie in dienst?
17. Welke opleidingsniveau hebben jullie mensen?
18. Welke opleiding hebben jullie gedaan?
19. Wat doet u precies in het bedrijf en wat verdient u?
20. Wat is de gemiddelde winst in een maand/ jaar?
21. Hoe kun je betalen, gaat het via factuur, automatische incasso of pinnen?
22. Zijn er oplopende kortingspercentages?
23. Hoe promoten jullie jezelf?
24. Wat is kenmerkend aan jullie bedrijf?
25. Ontwerpen jullie je producten zelf of besteden jullie dit uit?
26. Hoe berekenen jullie het uurloon van een werknemer?
27. Hoe kom je hoger op in het bedrijf?
28. Wat is hier het leukste en het minst leuke werk?
29. Hoe ziet een standaard werkdag eruit?
30. Wat zijn jullie werktijden?
31. Werken jullie milieuvriendelijk?
32. Werken jullie duurzaam?
33. Hoeveel vestigingen hebben jullie?
34. Wat is de reden van fietsen verkoop naast Wellness?
35. Waarom lijken de producten op elkaar?