Calculeren

Om op de goede verkoopprijs uit te komen moeten er een aantal posten bij elkaar opgeteld worden. Een verkoopprijsberekening voor een boeket of arrangement bestaat uit de volgende componenten:

* Bloemen
* Bijproducten zoals hout, stenen, lint en ander decoratief materiaal
* Een eventuele ondergrond
* Werktijd
* BTW

Het begrip BTW zijn we al vaker tegen gekomen. Je weet misschien nog niet dat dit de afkorting is van Belasting Toegevoegde Waarde. Toegevoegde waarde betekend het bedrag tussen de inkoopprijs en het verkoopbedrag waarvoor het boeket of bloemstuk verkocht wordt.

Voorbeeld:

Je koopt 100 rode rozen in voor € 0.75 . Deze rozen worden niet allemaal direct verkocht en zijn dus je voorraad. Het duurt 3 dagen voordat je ze allemaal verkocht hebt. Deze voorraad betekend kosten want je moet de rozen goed bewaren, bijvoorbeeld in een koelcel. Daarna moet je er een boeket van maken, dat betekend loonkosten. Natuurlijk wil de klant het boeket mooi ingepakt en bezorgd hebben. Er komen dus ook nog kosten voor de bezorgauto en verpakkingsmateriaal bij. Zo zijn er nog meer kosten (Huur, Gas, Water, Licht) waardoor deze 100 rozen voor 2.25 per stuk verkocht moeten worden.

Het verschil tussen de inkoopprijs en verkoopprijs noemen we toegevoegde waarde.

€ 2.25 – € 0.75 = € 1.50 Deze toegevoegde waarde noemen we ook wel de opslagfactor of opslagpercentage.

[](http://www.bing.com/images/search?q=rekenmachine&view=detailv2&&id=A054D5EB624ECF65AA3275BA32C433D286C6EA97&selectedIndex=40&ccid=Ho%2bfT/Ed&simid=608044495457750764&thid=OIP.M1e8f9f4ff11d417d0ecbf3979c7fe3d1o0)

[](http://www.bing.com/images/search?q=rode+rozen&view=detailv2&&id=B805B41C8F18A8D73579D0A8B2A2890EFFBBE8E7&selectedIndex=2&ccid=5DflXiVg&simid=608025893949344168&thid=OIP.Me437e55e2560b383caf87315a9ce8cbdo0)

De toegepaste BTW percentages zijn:

* 0 % zoals Kunst, bloemenbonnen, sportclub.
* 6 % voor dagelijkse benodigdheden zoals voedingsmiddelen
* 21 % voor luxe goederen

