

6/6 Prijsbeleid



Beantwoord onderstaande vragen over de P van Prijs.

- ❖ Wat is de prijsrange van je bedrijf? Beschrijf ook de producten die bij de goedkoopste prijs hoort en bij de duurste prijs.

- ❖ Welke prijsstrategie pas je toe (kies uit één van de strategieën uit wikiwijs)? Leg uit waarom je hiervoor kiest.

- ❖ Bereken voor één artikel de verkoopprijs. Gebruik hierbij de rekenvoorbeelden uit de wikiwijs. Je mag **één** van onderstaande schema's hiervoor gebruiken en invullen. Beschrijf eerst van welk artikel je de verkoopprijs gaat berekenen.

Ik bereken de verkoopprijs van het volgende artikel: **(vul hier het artikel in)**

Verkoopprijs berekenen met een percentage voor de kosten en een percentage voor de winst:

Inkoopprijs	
Kosten	
Winst	
Nettoverkoopprijs	
BTW	
Brutoverkoopprijs	

Verkoopprijs berekenen met één vast percentage:

Inkoopprijs	
Brutowinstopslag	
Nettoverkoopprijs	
BTW	
Brutoverkoopprijs	

- ❖ Hoeveel producten verwacht je te gaan verkopen? Wat is dan je OMZET (aantal verkochte producten x verkoopprijs)? Hoe ben je aan de getallen gekomen? **Neem hierbij een gemiddelde prijs van de producten/ diensten van jullie bedrijf. Je hoeft niet alle producten apart uit te rekening! Bereken je omzet per jaar.**

- ❖ Wat zijn de gemiddelde prijzen van de concurrenten? Denk je dat je kan concurreren met je prijs? *(Neem één product als voorbeeld en vergelijk deze met een vergelijkbaar product van een concurrent).*

- ❖ Waarom zit er verschil tussen de prijzen van de concurrenten en die van je eigen bedrijf?

- ❖ Welke betaalmethodes zijn mogelijk (zoals contant, pin of factuur)? Kies de betalingsmethode(n) welke het beste past / passen bij je bedrijf. Beschrijf je keuze.