|  |
| --- |
| Praktijkpdracht 1A- Productontwikkeling |

**Instructie:**

De onderstaande opdrachten maak je met het hele team. **Per team wordt er een verslag opgesteld waarin antwoord wordt gegeven op de onderstaande opdrachten.**

De laatste opdrachten zijn speciaal voor je verslag. De uitwerking hiervan moet worden toegevoegd aan het ondernemingsplan. Dit betreft opdracht 3 en 4. Werk deze opdrachten uit.

**Opdracht 1 Groepsopdracht**

* Probeer met elkaar **vijf** artikelen te bedenken die de afgelopen jaren voor het eerst op de markt zijn gekomen.
* Waarom wordt dit artikel nu nog verkocht en is het nog niet uit de handel genomen?

**Opdracht 2 Individuele opdracht**

Stel per persoon een lijstje op met **drie** mogelijke producten om te verkopen op de Castricumse weekmarkt. Vraag of vrienden en vriendinnen, familieleden en kennissen mee willen denken. Je kunt ook zoeken op internet voor een goed idee. Zorg ook voor een afbeelding of schets, een inkoopprijs en eventueel een adres waar het product gemaakt of ingekocht kan worden.

**Opdracht 3 Groepsopdracht**

In elke team worden de ideeën besproken. Ieder teamlid motiveert waarom hij een bepaald artikel heeft gekozen en wat je precies met het artikel kunt doen. Elk persoon schrijft op collagevel de producten op.

Er zijn nu flink wat ideeën in het team naar voren gebracht. Elk teamlid gaat nu een **top 10** samenstellen van producten. Het product wat jij het meest succesvol lijkt komt op de 1e plaats. Een product wat ook veel kansen biedt op de 2e plaats etc.

Vervolgens leest elk teamlid de producten op die hij gekozen heeft. Er is 1 persoon die “turft”.

Naar de 3 producten die het meest genoemd zijn wordt grondig onderzoek gedaan. Dit doe je in **Opdracht 4**.

**Opdracht 4 Groepsopdracht**

Beantwoord voor elk product de onderstaande vragen:

1. **Technische haalbaarheid**
   * Kunnen jullie het product zelf gemakkelijk inkopen/maken? Hoe gaan jullie dat doen?
   * Kunnen jullie het product door iemand laten maken/verbeteren? Zo ja door wie?
2. **Financiële haalbaarheid**
   * Hoeveel kost het om het product te produceren/verbeteren? (schatting inkoopprijs)
   * Hoeveel **beginkapitaal** heb je daar voor nodig?
3. **Commerciële haalbaarheid**
   * Voor hoeveel Euro gaan jullie het product verkopen? (schatting verkoopprijs)
   * Kiezen jullie voor een hoge prijs (minder afzet, grote winstmarge) of voor een lage prijs (meer afzet, kleine winstmarge) en waarom?

\*Wellicht valt er een product af omdat het product niet haalbaar is. Probeer d.m.v. stemming tot een eindbeslissing te komen. Succes!